

貴公司『自行』向保險公司投保與『委任』WWW 安排保險有何不同？

重點項目	貴公司自行向保險公司投保	委任 WWW 的專業保險顧問團隊安排
國際 跨國 保險 核保 理賠 再保 法律 能力 不同	Local 保險公司在風險最高的北美地區並無任何分公司及處理人員，只能轉當地 adjusters 處理。台灣外商保險公司只是北美當地保險公司的分支機構，對發生在北美地區的賠案並無指揮調度權。	WWW 屬於 C&C GROUP 美國國際通商集團關係企業，為跨國性風險管理集團。C&C GROUP 在國外的關係企業 DP Insurance Agency Inc、Formosa Insurance Service Inc、C&C Risk Consultant Inc 擁有數百位保險經紀人、風險管理專家、損害防阻人員、保險公證人、保險理賠人員及法律相關事務諮詢人員，可直接處理美加地區保險、理賠及相關法律事務。
法律 地位 不同	保險公司的業務員為保險公司之受僱人，與保戶在保險契約上是對立當事人，立場常衝突。試問保險公司的業務員的名片上印的是貴公司的公司名稱？還是保險公司的名字？發生核保、理賠衝突時，保險公司的業務員聽誰的？	保險法第九條規定保險經紀人是基於被保險人之利益，代向保險人洽訂保險契約或提供相關服務之人。具法律位階，為保戶之受任人及代理人，立場一致。
思考 方向 不同	保險公司的業務員須受保險公司政策約束，從保險公司立場出發。	WWW 以客戶利益為導向，幫貴公司量身訂做尋找適合的保險規劃。
產品 規劃 不同	個別保險公司只能提供自家保單且保單較制式化，常無法滿足保戶需求。	WWW 具國家執照，依保險法規定有權力代貴公司設計保單，向所有保險公司要求符合貴公司需求的保單。
產品 策略 不同	貴公司通常沒有專業了解複雜的工商保單內容，只能被動接受個別保險公司的報價，保險公司只被動販賣保單，並無義務提供貴公司所不知的條款。	WWW 依法須替貴公司設計最完整條款，並要求保險公司提供所有保戶需要的條款。
理賠 過程 不同	因法律地位不同，保險公司業務員沒有義務告知貴公司還有那些條款可以求償，貴公司須自己尋找，但貴公司不具專業，權利受損容易受	WWW 如律師、財務顧問，獨立行使職權，不受保險公司約束，依法受貴公司委任並代理貴公司直接處理理賠事務，WWW 有權替貴公司主張任何

美國國際通商集團 台灣台北市中山區復興北路 60 號

tel:+886 2 2752 7770 email:service@www-riskservice.com http://www.www-riskservice.com

USA • Germany • UK • Japan • China • Taiwan • Vietnam • Thailand • Russia • Canada • Brazil • India • Mexico

	損。	可能的理賠依據及正當法律程序，理賠有保障。如同打官司要找律師，保險亦應由專業保險顧問處理，不是保險公司說不賠或賠多少就算數，WWW 會依保單規定主張。WWW 代表數百家大型上市櫃客戶，保險公司在理賠時會考率到整體商業關係，當然比貴公司自行投保，保險公司只看貴公司微量保費來得強勢。
損率 不好 策略	如貴公司因損率不好，受限於保險公司之更改條款及提高保費，又苦於無法自己尋求解決之道。	WWW 對保戶業務經營及財務分析非常熟悉，可預先安排因應之道，如事先詢國外再保、國內共保、與本國或外商保險公司討論、或以 WWW 其他保戶整體業務作為議約籌碼等；WWW 具有策略解決能力。
保費 成本 不同	個別保險公司對不同領域商品有不同喜好策略，保費較缺乏彈性。	WWW 替貴公司議約的保費成本，因強大議約能力，通常比貴公司自行投保更優惠。WWW 代表數百家大型上市櫃客戶當然比貴公司自行投保要強勢；貴公司如自行投保，保險公司只看貴公司微量保費而已，例如旅美投手王建民不會自己向球團談判薪資合約，一定委由運動經紀人出面談判，因為運動經紀人代表眾多大牌職業球員，球團當然要讓步。
專業 能力 不同	保險公司的業務員幾乎不具備核保師、理賠師專業證照及風險管理師專業證照，更不具備保險經紀人國家執照；如遇重大案件，無法使保戶信服。	WWW 具備所有風險管理執照，有權直接要求保險公司儘速回覆保戶之請求。